

Pour atteindre vos objectifs, utilisez votre réseau!

■ Qui peut m'aider à résoudre un problème ou à atteindre un objectif? On pense toujours aux mêmes personnes, que l'on voit comme des spécialistes de tel ou tel domaine. Mais n'oubliez pas que vos contacts ont eux aussi un réseau.

Comment choisir la personne qui, dans une situation donnée, peut le mieux vous aider? Pensez tout d'abord aux

personnes qui sont les mieux placées pour vous aider, même si elles ne font pas partie de votre réseau. Ensuite, n'oubliez pas les mentors et les coaches. Ils ne vous aideront pas nécessairement à atteindre un objectif précis, mais ils vous encadreront.

Le troisième groupe est composé des 'connecteurs'. Ces individus se distinguent par l'ampleur de leur réseau et leur réputation de fiabilité. Ils vous

donnent accès à de très nombreuses personnes que vous ne connaissez pas. Comment les trouver? Via votre propre réseau ou vos contacts en ligne.

Sachez cependant qu'il ne suffit pas de connaître des connecteurs. Il faut aussi que ces derniers soient disposés à vous mettre en contact avec d'autres. Traitez-les donc avec égard et restez en relation. Mettez-les en contact avec vos propres connaissances. (iv)

Pour un bon réseau:

1. Dressez la liste des personnes les mieux placées pour vous aider à atteindre votre objectif, même si ces personnes ne font pas – encore – partie de votre réseau.
2. Cherchez un ou plusieurs coaches ou mentors.
3. Instaurez une relation avec des 'connecteurs', et prenez régulièrement contact avec eux.

Jan Vermeiren, l'auteur de cet article, est spécialisé dans le networking.

Il conseille les entreprises désireuses d'organiser des événements qui favorisent la création de réseaux et leur indique comment intégrer ces réseaux dans leur stratégie commerciale.

Info www.letsconnect.be. Demandez votre e-formation gratuite sur le networking sur www.networking-coach.com